全く新しい売上分析／需要予測サービスの提供

具体的な事業アイデアのイメージ

フェーズ	アイデア構想	実証実験／プロダクト作成	事業化／事業拡大
サービスイメージ	売上データ ＋ 内部データ：・顧客情報 ・商品情報、など ／ 外部データ：・天候情報 ・イベント情報、など	＝ 需要予測AIツール ／ 期待効果：・宿泊者数の予測 ・出荷量の予測 ・来店者数の予測 ・販売量の予測、など	➡ 全国の小売業への販売
ウインが開放できるリソース	● 小売業の顧客280社との関係性（顧客ヒアリング先として活用） ● 販売業向けの販売管理システム構築・販売ノウハウ ● 販売業以外の業種（卸売業・物流業）の基幹システム構築・販売ノウハウ	● フロント部分を担当するシステムエンジニア3名、営業6名 ● 実在店舗による実証実験の場の提供（宿泊施設、飲食店、娯楽施設、BBQレストラン、小売店等17拠点を想定） ● 実証実験の際の費用負担	● 小売業の顧客300社等の顧客網（初期顧客／リード顧客として活用） ● 愛媛/広島／大阪商圏における営業スタッフ（営業／カスタマーサポートに従事） ● 長期的関係構築に向け、出資等も検討
スタートアップの皆様と協業したいこと	● 協業アイデア	● AI開発技術／専門知識 ● 需要予測ツール、など	● プロダクトの保守／運用

Copyright (C) 2021 Ehime Bank, Ltd. All Rights Reserved.

株式会社ウイン